



Zgrupowanie Asów Sprzedaży 2021

Zdalna sprzedaż – skuteczna sprzedaż

ONLINE:

13 maja 2021

Warsztaty: 14 maja 2021

Dzisiaj wiemy już, że praca zdalna będzie standardem również w roku 2021, a i później wiele towarzyszących jej elementów, jak choćby konieczność znajomości obsługi narzędzi do tele- i wideokonferencji czy prowadzenia spotkań online pozostanie w katalogu najbardziej pożądanym umiejętności handlowca na stałe. Dlatego też w tym roku nasze Zgrupowanie w całości poświęcimy sprzedaży zdalnej – od etapu prospectingu, po negocjacje, aż przez finalizację transakcji.

Szczególnie polecamy następujące zagadnienia omawiane w trakcie Zgrupowania:

- dlaczego klienci zachowują się zupełnie inaczej niż jeszcze rok temu i co to oznacza dla Ciebie jako handlowca
- jak skutecznie docierać do nowych klientów ze swoją ofertą mimo ograniczonych możliwości

Uczestnicy:

- handlowcy
- przedstawiciele handlowi
- doradcy klienta
- telemarketerzy

Korzyści:

W trakcie konferencji uczestnicy dowiedzą się m.in. jak nauczyć się prowadzić spotkania online, jakie są zasady efektywnych negocjacji z klientami.

UWAGA – proszę zaznaczyć odpowiedni wariant:

Całkowity koszt udziału jednej osoby (opcja do wyboru):

- **998 zł netto** - udział live w prelekcjach i warsztatach + dostęp do nagrań (pakiet VIP)
- **699 zł netto** - udział live w prelekcjach + dostęp do nagrań (bez warsztatów)
- **599 zł netto** – udział live w prelekcjach (bez nagrań)

Prowadzący: zespół ekspertów

Ogólny plan Zgrupowania:

PRELEKCJE: 13 maja 2021

BLOK 1: Znaleźć i zainteresować klienta

1. Nowa rzeczywistość, nowy klient – czym sprzedaż zdalna różni się od sprzedaży na żywo?
2. Gdzie jest mój klient?

BLOK 2: Jak prowadzić spotkania z klientem, gdy nie można spotkać się bezpośrednio

3. Spotkajmy się... oczywiście online
4. „Kupiłbym od Pana, ale musi Pan zejść z ceny”, czyli o negocjacjach

BLOK 3: Gdy piłka zbliża się do bramki, czyli o finalizowaniu transakcji

5. „Muszę to jeszcze przemyśleć”, czyli kilka słów o obiekcjach
6. „Mamy to!”, czyli o finalizacji transakcji

WARSZTATY: 14 maja 2021

1. Warsztat 1 – Tworzenie persony klienta i projektowanie jego ścieżki zakupowej
2. Warsztat 2 – Cold calling i cold mailing, który działa
3. Warsztat 3 – Jak negocjować, by domykać więcej transakcji

Zgrupowanie Asów Sprzedaży

Niniejszym zgłaszamy udział
następujących osób w szkoleniu:

(proszę wybrać odpowiedni wariant)

998 zł netto (pakiet VIP)

699 zł netto (prelekcje+nagrania)

599 zł netto (prelekcje live)

1. e-mail

2. e-mail

3. e-mail

Nazwa firmy

..... NIP

Kod pocztowy Miejscowość

Adres

Telefon Faks

Zamawiający e-mail

Informacje dodatkowe:

Po przesłaniu niniejszego
zgłoszenia otrzymają Państwo
potwierdzenie jego przyjęcia.
Szczegóły organizacyjne oraz
faktura VAT zostaną wysłane
przed szkoleniem.

Rabaty:

**5% przy zgłoszeniu 2 i 3 osób,
10% dla więcej niż 3 osób.**

Niedokonanie wpłaty nie jest
rezygnacją z uczestnictwa w
szkoleniu. Rezygnacji doko-
nać można wyłącznie w for-
mie pisemnej najpóźniej na
14 dni kalendarzowych przed
terminem szkolenia.

Koszty udziału w Zgrupowaniu (pakiet VIP) dla 1 osoby: **998 zł netto**

Niedotrzymanie powyż-
szych warunków skutkuje
obciążeniem zgłaszającego
pełnymi kosztami udziału.
Explanator zastrzega sobie
możliwość odwołania lub
zmiany terminu szkolenia.

Zmiana może nastąpić na co naj-
mniej 3 dni przed planowanym
terminem. W przypadku odwoła-
nia szkolenia Explanator dokona
zwrotu wpłaconych kosztów
uczestnictwa w terminie 5 dni
roboczych.

Wysyłając zgłoszenie na szkolenie potwierdzam akceptację regulaminu sprzedaży www.explanator.pl/warunki-sprzedazy.pdf
oraz zaznajomienie się z Polityką Prywatności www.explanator.pl/polityka-prywatnosci.pdf

Tak, chcę być informowany o kolejnych edycjach, wydarzeniach branżowych, specjalnych ofertach i nowych produktach,
dlatego zgadzam się na kontakt drogą mailową lub z wykorzystaniem telekomunikacyjnych urządzeń końcowych.

Wyrażenie zgody jest dobrowolne. Administratorem danych osobowych jest firma Explanator – Iwona Dehina, z siedzibą przy ul. Kościelnej 30 lok. 59, Poznań 60-538. Dane osobowe przetwarzane będą w celu realizacji zamówienia oraz dostarczania informacji o produktach zgodnie z Polityką Prywatności. Mają Państwo prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania oraz cofnięcia zgody w dowolnym momencie poprzez kontakt: marketing@explanator.pl. Uczestnik będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą oświadcza, że zawarcie umowy ma charakter zawodowy.

WEB/21

Podpis zamawiającego

(jeśli zgłoszenie
wypełniono na
komputerze
pieczętka nie
jest wymagana)

Miejscowość

Data

Pieczęć firmowa