



Skuteczny cross-selling i up-selling

Webinar

18 marca 2021

start godz. 11.00

Podczas szkolenia on-line przyjrzymy się strategiom firm, które często dzięki jednej korekcie działań zwiększyły swoje przychody o dziesiątki, a czasami i setki tysięcy złotych. Sztuka dosprzedażania produktów lub usług oraz powiększania zamówień klientów nie jest łatwa, bo w dzisiejszych czasach nie wystarcza już tylko żelazna konsekwencja i pytanie: „a może produkt/usługa X do tego?”

Szczególnie polecamy następujące zagadnienia omawiane w trakcie szkolenia:

- kiedy stosować cross-selling i up-selling?
- co sprawia, że nie udaje się nic dosprzedać?

Ogólny plan szkolenia:

Uczestnicy:

- menedżerowie sprzedaży i handlowcy

Korzyści:

W trakcie webinaru uczestnicy dowiedzą się m.in. czym wyróżniają się skuteczne strategie z zakresu cross i up-sellingu, jak skutecznie rozwinąć umiejętność dosprzedaży u siebie i swojego zespołu, w jaki sposób mierzyć efekty obranej strategii cross-sellin-gowej.

Cena szkolenia: tylko **99 zł** netto, która obejmuje udział w szkoleniu, możliwość zadawania pytań na zakończenie szkolenia, certyfikat uczestnictwa.

Prowadzący: Tomasz Targosz

1. Przekrój dostępnych strategii cross i up-sellingowych
2. Najczęstsze błędy popełniane przy wprowadzaniu nowych strategii
3. Studia przypadków i przykłady z praktyki tych, którym się udało
4. Projektowanie i wdrażanie cross-sellingu w zespole sprzedażowym
5. Sposoby na rozwijanie umiejętności dosprzedaży
6. Omówienie wskaźników i przykładów mierzenia efektów dosprzedaży
7. Sesja pytań i odpowiedzi

Umowa zgłoszenie uczestnictwa

Zgłoszenie prosimy
prześłać faksem na nr:
lub mailem na adres:

(61) 855 00 78
biuro@explanator.pl

☒ Niniejszym zgłaszamy udział
następujących osób w szkoleniu:

Skuteczny cross-selling i up-selling

Webinar 18 marca 2021
w cenie 99 zł netto od osoby

1. e-mail

2. e-mail

3. e-mail

Nazwa firmy

..... NIP

Kod pocztowy Miejscowość

Adres

.....

Telefon Faks

Zamawiający e-mail

Informacje dodatkowe:

Rabaty:
5% przy zgłoszeniu 2 i 3 osób,
10% dla więcej niż 3 osób.

Koszty udziału w szkoleniu
dla 1 osoby: 99 zł netto

Po przesłaniu niniejszego
zgłoszenia otrzymają Państwo
potwierdzenie jego przyjęcia.
Szczegóły organizacyjne oraz
faktura VAT zostaną wysłane
przed szkoleniem.

Niedokonanie wpłaty nie jest
rezygnacją z uczestnictwa w
szkoleniu. Rezygnacji doko-
nać można wyłącznie w for-
mie pisemnej najpóźniej na
14 dni kalendarzowych przed
terminem szkolenia.

Niedotrzymanie powyż-
szych warunków skutkuje
obciążeniem zgłaszającego
pełnymi kosztami udziału.
Explanator zastrzega sobie
możliwość odwołania lub
zmiany terminu szkolenia.

Zmiana może nastąpić na co naj-
mniej 3 dni przed planowanym
terminem. W przypadku odwoła-
nia szkolenia Explanator dokona
zwrotu wpłaconych kosztów
uczestnictwa w terminie 5 dni
roboczych.

Wysyłając zgłoszenie na szkolenie potwierdzam akceptację regulaminu sprzedaży www.explanator.pl/warunki-sprzedazy.pdf
oraz zaznajomienie się z Polityką Prywatności www.explanator.pl/polityka-prywatnosci.pdf

☐ **Tak, chcę być informowany o kolejnych edycjach, wydarzeniach branżowych, specjalnych ofertach i nowych produktach,**
dlatego zgadzam się na kontakt drogą mailową lub z wykorzystaniem telekomunikacyjnych urządzeń końcowych.

Wyrażenie zgody jest dobrowolne. Administratorem danych osobowych jest firma Explanator – Iwona Dehina, z siedzibą przy ul. Kościelnej 30 lok. 59, Poznań 60-538. Dane osobowe przetwarzane będą w celu realizacji zamówienia oraz dostarczania informacji o produktach zgodnie z Polityką Prywatności. Mają Państwo prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania oraz cofnięcia zgody w dowolnym momencie poprzez kontakt: marketing@explanator.pl. Uczestnik będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą oświadcza, że zawarcie umowy ma charakter zawodowy.

WEB/21

Podpis zamawiającego (jeśli zgłoszenie wypełniono na komputerze pieczętka nie jest wymagana)	Miejscowość	Data	Pieczęć firmowa
---	-------------	------	-----------------