



Jak zbudować 13-tygodniową prognozę cash flow

Webinar
28 października 2026
start godz. 10.00

Jednym z najbardziej skutecznych narzędzi wspierających krótkoterminowe zarządzanie gotówką jest 13-tygodniowa prognoza cash flow. To podejście, szeroko stosowane zarówno przez firmy w restrukturyzacji, jak i dynamicznie rosnące organizacje, pozwala nie tylko przetrwać trudne okresy, ale również aktywnie zarządzać kapitałem obrotowym. Które wskaźniki sygnalizują, że wielkimi krokami zbliżają się problemy z płynnością? Jak realistycznie prognozować wpływy od klientów? Jak przygotować firmę finansowo na nieprzewidziane wydarzenia? Zapraszamy na praktyczne szkolenie z budowania i wykorzystywania w praktyce prognozy cash flow.

Szczególnie polecamy

następujące zagadnienia omawiane w trakcie webinaru:

- budowanie i wykorzystanie 13-tygodniowej prognozy cash flow,
- identyfikowanie wczesnych sygnałów problemów z płynnością,
- realistyczne prognozowanie wpływów od klientów,
- tworzenie scenariuszy i stress testów dla biznesu,
- wykorzystanie cash flow do podejmowania decyzji biznesowych

Uczestnicy:

Szkolenie jest skierowane do:

- dyrektorów i menedżerów finansowych;
- właścicieli i menedżerów firm, osób odpowiedzialnych za płynność i cash flow;
- głównych księgowych, i kontrolerów finansowych;

Korzyści:

W trakcie webinaru omówimy:

- jak wcześniej identyfikować ryzyko utraty płynności;
- jak tworzyć trafną 13-tygodniową prognozę cash flow;
- jak lepiej przewidywać wpływy i potrzeby gotówkowe

Cena szkolenia:

tylko **499,00 zł netto**, która obejmuje udział w szkoleniu, możliwość zadawania pytań na zakończenie oraz **nagranie** webinaru

Prowadzący: Tomasz Diering - Wieloletni pracownik firm audytorskich pracujący przy projektach audytowych, due diligence oraz risk advisory. Finance Business Partner w DFDS.

Ogólny plan szkolenia:

1. Jak przewidzieć problemy z płynnością, zanim się pojawią?
 - Dlaczego firmy tracą kontrolę nad gotówką mimo dodatniego wyniku finansowego
 - Jak działa 13-tygodniowa prognoza cash flow jako system wczesnego ostrzegania
 - Które wskaźniki sygnalizują nadchodzące problemy z płynnością
2. Jak realistycznie prognozować wpływy od klientów?
 - Jak wykorzystać historię płatności i DSO do zwiększenia trafności prognoz
 - Jak segmentować klientów według ryzyka płatniczego
 - Jak identyfikować odbiorców mających największy wpływ na płynność firmy
3. Jak przygotować firmę na nieprzewidziane zdarzenia?
 - Jak tworzyć scenariusze optymistyczne, realistyczne i pesymistyczne
 - Jak przeprowadzić skuteczny stress test dla biznesu
 - Jak budować finansową odporność organizacji
4. Jak wykorzystać cash flow do podejmowania lepszych decyzji biznesowych?
 - Jak przekształcić arkusz cash flow w narzędzie wspierające zarząd
 - Jak finanse wykorzystują cash flow do wspierania wzrostu firmy
5. Sesja Q&A

Umowa zgłoszenie uczestnictwa

Zgłoszenie pro-
simy prze-
słać faksem na
nr:
lub mailem na
adres:

570 975 799

biuro@explanator.pl

☒ Niniejszym zgłaszamy udział
następujących osób w szkoleniu:

Jak zbudować 13-tygodniową prognozę cash flow

Webinar 28 października 2026
w cenie 499,00 zł netto

1. e-mail

2. e-mail

3. e-mail

Nazwa firmy

..... NIP

Kod pocztowy Miejscowość

Adres

Telefon Faks

Zamawiający e-mail

Informacje dodatkowe:

Koszty udziału w szkoleniu dla 1 osoby: **499,00 zł netto**

Po przesłaniu niniejszego
zgłoszenia otrzymają Państwo
potwierdzenie jego przyjęcia.
Szczegóły organizacyjne oraz
faktura VAT zostaną wysłane
przed szkoleniem.

Niedokonanie wpłaty nie jest
rezygnacją z uczestnictwa w
szkoleniu. Rezygnacji doko-
nać można wyłącznie w for-
mie pisemnej najpóźniej na
7 dni kalendarzowych przed
terminem szkolenia.

Niedotrzymanie powyż-
szych warunków skutkuje
obciążeniem zgłaszającego
pełnymi kosztami udziału.
Explanator zastrzega sobie
możliwość odwołania lub
zmiany terminu szkolenia.

Zmiana może nastąpić na co naj-
mniej 3 dni przed planowanym
terminem. W przypadku odwoła-
nia szkolenia Explanator dokona
zwrotu wpłaconych kosztów
uczestnictwa w terminie 5 dni
roboczych.

Wysyłając zgłoszenie na szkolenie potwierdzam akceptację regulaminu sprzedaży www.explanator.pl/warunki-sprzedazy.pdf
oraz zaznajomienie się z Polityką Prywatności www.explanator.pl/polityka-prywatnosci.pdf

☐ **Tak, chcę być informowany o kolejnych edycjach, wydarzeniach branżowych, specjalnych ofertach i nowych produktach,**
dlatego zgadzam się na kontakt drogą mailową lub z wykorzystaniem telekomunikacyjnych urządzeń końcowych.

Wyrażenie zgody jest dobrowolne. Administratorem danych osobowych jest firma Explanator – Iwona Dehina, z siedzibą przy ul. Kościelnej 30 lok. 59, Poznań 60-538. Dane osobowe przetwarzane będą w celu realizacji zamówienia oraz dostarczania informacji o produktach zgodnie z Polityką Prywatności. Mają Państwo prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania oraz cofnięcia zgody w dowolnym momencie poprzez kontakt: marketing@explanator.pl. Uczestnik będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą oświadcza, że zawarcie umowy ma charakter zawodowy.

WEB/26

Podpis zamawiającego

(jeśli zgłoszenie
wypełniono na
komputerze
pieczętka nie
jest wymagana)

Miejscowość

Data

Pieczęć firmowa