



Jak przekonać do siebie klienta jeszcze przed pierwszą rozmową?

Webinar
22 czerwca 2023
start godz. 11.00

Odkąd w powszechnym użyciu jest wyszukiwarka Google, wielu klientów na własną rękę próbuje zrozumieć swoje potrzeby, rozeznąć możliwe opcje i skontaktować się z potencjalnymi dostawcami dopiero wtedy, gdy będą już dokładnie wiedzieli, czego chcą. Jeśli na etapie poszukiwań napotkają treści, które pomogą im zbudować dobre zdanie o naszej firmie, pojawią się u nas niemal gotowi do zakupu.

Szczególnie polecamy następujące zagadnienia omawiane w trakcie webinaru:

- Jak przygotować dobry artykuł do wykorzystania na blogu firmowym i w mediach społecznościowych?
- Jak promować swój tekst, by powiększyć jego zasięgi i wzmocnić pozycjonowanie strony firmowej?

Uczestnicy:

- pracownicy działów handlowych i działów marketingu
- menedżerowie sprzedaży

Korzyści:

W trakcie webinaru uczestnicy dowiedzą się m.in. dlaczego opłaca się pisać ciekawe teksty do internetu, o czym klienci chcą czytać, jakich treści poszukują, jak wykorzystać teksty firmowe w bezpośrednim kontakcie z klientem, jak jeszcze można budować autorytet firmy z wykorzystaniem internetu.

Cena szkolenia: tylko **149 zł** netto, która obejmuje udział w szkoleniu oraz możliwość zadawania pytań na zakończenie webinaru.

Prowadzący: **Aldona Kucner**

Ogólny plan szkolenia:

1. Przedstawienie przykładów marek i transakcji zbudowanych w oparciu o content marketing.
2. Omówienie sposobów wykorzystania narzędzi internetowych do publikacji ciekawych i przynoszących firmie korzyści treści.
3. Omówienie zasad budowy dobrego artykułu, tworzenia ciekawych tytułów oraz innych elementów atrakcyjnego przedstawienia treści.
4. Przedstawienie przykładów działań promocyjnych opartych o ciekawe treści internetowe, służących budowaniu zaufania do firmy i jej produktów.
5. Metody pozyskiwania leadów sprzedażowych oraz wzmacniania zainteresowania ofertą wśród czytelników naszych treści.
6. Sposoby na budowanie społeczności wokół bloga firmowego i mediów społecznościowych oraz promocja oferty przez zaangażowanych klientów.
7. Sesja pytań i odpowiedzi

Umowa zgłoszenie uczestnictwa

Zgłoszenie prosimy
prześłać faksem na nr:
lub mailem na adres:

(61) 855 00 78
biuro@explanator.pl

☒ Niniejszym zgłaszamy udział
następujących osób w szkoleniu:

**Jak przekonać do siebie klienta jeszcze przed
pierwszą rozmową?**

Webinar 22 czerwca 2023
w cenie 149 zł netto

1. e-mail

2. e-mail

3. e-mail

Nazwa firmy

..... NIP

Kod pocztowy Miejscowość

Adres

Telefon Faks

Zamawiający e-mail

Informacje dodatkowe:

Koszty udziału w szkoleniu dla 1 osoby: 149 zł netto

Po przesłaniu niniejszego
zgłoszenia otrzymają Państwo
potwierdzenie jego przyjęcia.
Szczegóły organizacyjne oraz
faktura VAT zostaną wysłane
przed szkoleniem.

Niedokonanie wpłaty nie jest
rezygnacją z uczestnictwa w
szkoleniu. Rezygnacji doko-
nać można wyłącznie w for-
mie pisemnej najpóźniej na
7 dni kalendarzowych przed
terminem szkolenia.

Niedotrzymanie powyż-
szych warunków skutkuje
obciążeniem zgłaszającego
pełnymi kosztami udziału.
Explanator zastrzega sobie
możliwość odwołania lub
zmiany terminu szkolenia.

Zmiana może nastąpić na co naj-
mniej 3 dni przed planowanym
terminem. W przypadku odwoła-
nia szkolenia Explanator dokona
zwrotu wpłaconych kosztów
uczestnictwa w terminie 5 dni
roboczych.

Wysyłając zgłoszenie na szkolenie potwierdzam akceptację regulaminu sprzedaży www.explanator.pl/warunki-sprzedazy.pdf
oraz zaznajomienie się z Polityką Prywatności www.explanator.pl/polityka-prywatnosci.pdf

☐ **Tak, chcę być informowany o kolejnych edycjach, wydarzeniach branżowych, specjalnych ofertach i nowych produktach,**
dlatego zgadzam się na kontakt drogą mailową lub z wykorzystaniem telekomunikacyjnych urządzeń końcowych.

Wyrażenie zgody jest dobrowolne. Administratorem danych osobowych jest firma Explanator – Iwona Dehina, z siedzibą przy ul. Kościelnej 30 lok. 59, Poznań 60-538. Dane osobowe przetwarzane będą w celu realizacji zamówienia oraz dostarczania informacji o produktach zgodnie z Polityką Prywatności. Mają Państwo prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania oraz cofnięcia zgody w dowolnym momencie poprzez kontakt: marketing@explanator.pl.
Uczestnik będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą oświadcza, że zawarcie umowy ma charakter zawodowy.

WEB/23

Podpis zamawiającego (jeśli zgłoszenie wypełniono na komputerze pieczętka nie jest wymagana)	Miejscowość	Data	Pieczęć firmowa
---	-------------	------	-----------------