



Zanim wyruszysz na łowy, czyli jak przygotować się do pierwszego spotkania klientem?

Webinar
9 lutego 2023
start godz. 14.00

Każdy wędkarz wie, że to, czy łowy okażą się sukcesem, zależy od dobrego przygotowania. Odpowiednia przynęta, właściwa wędka - cały ekwipunek dobiera się pod rybę, na jaką się zasadza. Czy podobne starania nie powinny towarzyszyć sprzedaży? Jak przygotować się do pierwszej wizyty u klienta, o którego się staramy? Jaką wiedzę zgromadzić, by dobrać odpowiednie narzędzia sprzedażowe? Podczas szkolenia dowiesz się, jak przygotować się do takiego spotkania.

Szczególnie polecamy następujące zagadnienia omawiane w trakcie webinaru:

- dlaczego optaca się wykonać prasówkę na temat klienta?
- jakie informacje o kliencie powinniśmy zgromadzić?

Uczestnicy:

- pracownicy działów handlowych
- menedżerowie sprzedaży

Korzyści:

W trakcie webinaru uczestnicy dowiedzą się m.in. co powinniśmy wiedzieć o charakterystyce rynku klienta, czy jak przełożyć tę wiedzę na odpowiednie argumenty sprzedażowe?

Cena szkolenia: tylko **149 zł** netto, która obejmuje udział w szkoleniu oraz możliwość zadawania pytań na zakończenie webinaru.

Prowadzący: **Aldona Kucner**

Ogólny plan szkolenia:

1. Jak prognozować potrzeby i obawy klienta zapraszającego na spotkanie nowego sprzedawcę?
2. Rodzaje danych, które pomagają określić sytuację i potencjał klienta
3. Rodzaje danych, które mogą pozwolić poznać jego preferencje, zanim go o nie zapytamy
4. Źródła wiedzy i metody ich analizy
5. Jak zbudować scenariusz spotkania na bazie pozyskanych informacji
6. Sesja pytań i odpowiedzi

Umowa zgłoszenie uczestnictwa

Zgłoszenie prosimy
przesłać faksem na nr:
lub mailem na adres:

(61) 855 00 78
biuro@explanator.pl

Niniejszym zgłaszamy udział
następujących osób w szkoleniu:

Zanim wyruszysz na towy, czyli jak przygotować się do pierwszego spotkania z klientem?

Webinar 9 lutego 2023
w cenie 149 zł netto

1. e-mail

2. e-mail

3. e-mail

Nazwa firmy

..... NIP

Kod pocztowy Miejscowość

Adres

Telefon Faks

Zamawiający e-mail

Informacje dodatkowe:

Po przesłaniu niniejszego zgłoszenia otrzymają Państwo potwierdzenie jego przyjęcia. Szczegóły organizacyjne oraz faktura VAT zostaną wysłane przed szkoleniem.

Niedokonanie wpłaty nie jest rezygnacją z uczestnictwa w szkoleniu. Rezygnacji dokonać można wyłącznie w formie pisemnej najpóźniej na 7 dni kalendarzowych przed terminem szkolenia.

Niedotrzymanie powyższych warunków skutkuje obciążeniem zgłaszającego pełnymi kosztami udziału. Explanator zastrzega sobie możliwość odwołania lub zmiany terminu szkolenia.

Koszty udziału w szkoleniu dla 1 osoby: 149 zł netto

Zmiana może nastąpić na co najmniej 3 dni przed planowanym terminem. W przypadku odwołania szkolenia Explanator dokona zwrotu wpłaconych kosztów uczestnictwa w terminie 5 dni roboczych.

Wysyłając zgłoszenie na szkolenie potwierdzam akceptację regulaminu sprzedaży www.explanator.pl/warunki-sprzedazy.pdf oraz zaznajomienie się z Polityką Prywatności www.explanator.pl/polityka-prywatnosci.pdf

Tak, chcę być informowany o kolejnych edycjach, wydarzeniach branżowych, specjalnych ofertach i nowych produktach, dlatego zgadzam się na kontakt drogą mailową lub z wykorzystaniem telekomunikacyjnych urządzeń końcowych.

Wyrażenie zgody jest dobrowolne. Administratorem danych osobowych jest firma Explanator – Iwona Dehina, z siedzibą przy ul. Kościelnej 30 lok. 59, Poznań 60-538. Dane osobowe przetwarzane będą w celu realizacji zamówienia oraz dostarczania informacji o produktach zgodnie z Polityką Prywatności. Mają Państwo prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania oraz cofnięcia zgody w dowolnym momencie poprzez kontakt: marketing@explanator.pl. Uczestnik będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą oświadcza, że zawarcie umowy ma charakter zawodowy.

WEB/23

Podpis zamawiającego

(jeśli zgłoszenie
wypełniono na
komputerze
pieczętka nie
jest wymagana)

Miejscowość

Data

Pieczęć firmowa