



Słowa, które sprzedają, czyli jak używając odpowiedniego języka zwiększyć swoje szanse na sprzedaż

Webinar
20 października 2022
start godz. 11.00

Słowa, których używamy w bezpośredniej lub telefonicznej rozmowie z klientem lub tworząc maile z ofertą to jedno z najważniejszych narzędzi sprzedawcy. Niewłaściwie dobrane i stosowane, mogą jednak zadziałać na niekorzyść handlowca. Podczas szkolenia pokażemy, jak możesz wzbogacić swój słowny oręż i za pomocą prostych zabiegów stylistycznych zwiększyć swoją szansę na sprzedaż.

Szczególnie polecamy następujące zagadnienia omawiane w trakcie webinaru:

- jak dobrać język do odbiorcy?
- czy istnieją uniwersalne słowa – wytrychy, dzięki którym trafimy do każdego klienta?

Uczestnicy:

- handlowcy

Korzyści:

W trakcie webinaru uczestnicy dowiedzą się m.in. jakich słów za wszelką cenę unikać czy w jaki sposób rozmawiać o cenie i konkurencji?

Cena szkolenia: tylko **149 zł** netto, która obejmuje udział w szkoleniu oraz możliwość zadawania pytań na zakończenie webinaru.

Prowadzący: Tomasz Targosz

Ogólny plan szkolenia:

1. Dlaczego to, jak mówimy do klienta jest tak samo, a może nawet bardziej istotne niż to, co mówimy
2. Język pisany i język mówiony w sprzedaży – podobieństwa i różnice
3. Słowa – sprzymierzeńcy i słowa – wrogowie sprzedawcy – przykłady
4. Negocjacje cenowe – newralgiczny moment w rozmowie handlowej
5. Jak pracować nad językiem, którego używamy w pracy i wdrażać dobre nawyki, a wykorzeniać złe
6. Sesja pytań i odpowiedzi

Umowa zgłoszenie uczestnictwa

Zgłoszenie prosimy
przesłać faksem na nr:
lub mailem na adres:

(61) 855 00 78
biuro@explanator.pl

Niniejszym zgłaszamy udział
następujących osób w szkoleniu:

**Słowa, które sprzedają, czyli jak używając
odpowiedniego języka zwiększyć swoje
szanse na sprzedaż**

Webinar 20 października 2022
w cenie 149 zł netto

1. e-mail

2. e-mail

3. e-mail

Nazwa firmy

..... NIP

Kod pocztowy Miejscowość

Adres

Telefon Faks

Zamawiający e-mail

Informacje dodatkowe:

Po przesłaniu niniejszego
zgłoszenia otrzymają Państwo
potwierdzenie jego przyjęcia.
Szczegóły organizacyjne oraz
faktura VAT zostaną wysłane
przed szkoleniem.

Niedokonanie wpłaty nie jest
rezygnacją z uczestnictwa w
szkoleniu. Rezygnacji doko-
nać można wyłącznie w for-
mie pisemnej najpóźniej na
7 dni kalendarzowych przed
terminem szkolenia.

Niedotrzymanie powyż-
szych warunków skutkuje
obciążeniem zgłaszającego
pełnymi kosztami udziału.
Explanator zastrzega sobie
możliwość odwołania lub
zmiany terminu szkolenia.

Koszty udziału w szkoleniu dla 1 osoby: 149 zł netto

Zmiana może nastąpić na co naj-
mniej 3 dni przed planowanym
terminem. W przypadku odwoła-
nia szkolenia Explanator dokona
zwrotu wpłaconych kosztów
uczestnictwa w terminie 5 dni
roboczych.

Wysyłając zgłoszenie na szkolenie potwierdzam akceptację regulaminu sprzedaży www.explanator.pl/warunki-sprzedazy.pdf
oraz zaznajomienie się z Polityką Prywatności www.explanator.pl/polityka-prywatnosci.pdf

Tak, chcę być informowany o kolejnych edycjach, wydarzeniach branżowych, specjalnych ofertach i nowych produktach,
dlatego zgadzam się na kontakt drogą mailową lub z wykorzystaniem telekomunikacyjnych urządzeń końcowych.

Wyrażenie zgody jest dobrowolne. Administratorem danych osobowych jest firma Explanator – Iwona Dehina, z siedzibą przy ul. Kościelnej 30 lok. 59, Poznań 60-538. Dane osobowe przetwarzane będą w celu realizacji zamówienia oraz dostarczania informacji o produktach zgodnie z Polityką Prywatności. Mają Państwo prawo dostępu do swoich danych, ich poprawiania oraz cofnięcia zgody w dowolnym momencie poprzez kontakt: marketing@explanator.pl. Uczestnik będący osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą oświadcza, że zawarcie umowy ma charakter zawodowy.

WEB/22

Podpis zamawiającego

(jeśli zgłoszenie
wypełniono na
komputerze
pieczętka nie
jest wymagana)

Miejscowość

Data

Pieczęć firmowa